厚木ロータリークラブ週報

JAPAN　第2780地区　Atsugi Rotary Club Weekly

会長　西迫　哲
副会長　常磐　重雄
幹事　十亀　健志
副幹事　森住　等
会報・IT　石村哲也

人類に奉仕するロータリー

2016～2017　国際ロータリー会長　ジョン・ジャーム

例会場　厚木商工会議所 5F　大会議室
例会日　毎週火曜日　12：30～
事務所　厚木市栄町1丁目16番15号　厚木商工会議所内

http://www.atsugi-rotary.jp　メールアドレス info@atsugi-rotary.jp　TEL.046-222-5811　FAX.046-222-5821

第2716回例会（9月13日）☆司会　小林　透SAA

点鐘　…西迫　哲会長

斉唱　…奉仕の理想

ゲスト紹介

㈱レンブラントホテル厚木 取締役 総支配人
永石あつし様

会長報告

◎ガバナー事務所　より
・ロータリーの友へ投稿しましょう！
・ロータリー財団100周年記念シンポジウム
　公共イメージ向上協力金のお願い
◎公益財団法人ロータリー米山記念奨学会　より
・ハイライトよねやま198
◎社会福祉法人　神奈川共同募金会　より
・“赤い羽根”共同募金への協力のお願い
◎国際ソロプチミスト厚木　より
・国際ソロプチミスト厚木
　第41回チャリティーパーティーのご案内

幹事報告

◎週報
・相模原南RC

委員会報告

◎クラブ研修委員会
入会1～2年目の会員の方に「今日からロータリアン」の冊子を配布させて頂きました。ロータリー活動の概要がつかめると思いますので是非お読み下さい。

スマイル

黄金井一太君
本日は家内の誕生日にきれいなお花、ありがとうございました。

黄金井康巳君
レンブラントホテル総支配人の永石さんが本日ゲスト、来週入会となります。よろしくお願い致します。

近藤憲司君
妻の誕生祝い、誠にありがとうございます。また、妻の誕生日に結婚するというキザな男でスミマセン。本日は初めての卓話です。ドキドキしていますが、温かく見守って頂けたら幸いです。

今日のお祝い　「おめでとうございます。心よりお慶び申し上げます。」

＊事業所開設
黄金井一太君（10月1日）
黄金井康巳君（10月1日）
森住　等君（10月1日）
前島憲司君（10月1日）
会田義明君（10月2日）

＊会員誕生日
山口巖雄君（28日）
鈴木茂男君（10月1日）
井上　聡君（10月3日）

＊夫人誕生日
会田義明君
（久美子夫人25日）
鈴木茂男君
（智子夫人30日）

＊結婚記念日
市井雄二君（24日）

今日の例会（2016年9月20日）

「ビールミニ講座」
担当：井上　聡君

次回の例会（2016年10月4日）

「米山月間・経済と地域社会の発展月間」
担当：米山奨学委員長 髙橋伸一郎君
講師：米山学友（日本大学・国籍中国）洪　思源君

髙野昌伴君
妻の誕生日のお祝いありがとうございました。

前田賢一君
所用の為、早退させて頂きます。

髙橋　宏君
本日も所用の為、真にすいません。早退させていただきます。

今日のお花

バラ（壽永純昭君）

例会「日本生命保険相互会社　～課題と今後について～」

担当：近藤憲司君

【自己紹介】
近藤憲司（38歳）名古屋市出身で、信州大学経済学部卒。
バスケットボールは小4～大学迄プレー。趣味はスポーツと釣り。

生命保険会社と言えば、多くの場合、セールスレディをイメージされると思うが、小職が属している「リーテイル部門」の他に、「ホールセール部門」「資産運用部門」「海外事業部門」「コーポレートスタッフ」がある。日本生命の資産運用総資産は62兆2830億円（2015年3末時点）。

【取組（活動）・サービス】
ご契約内容確認活動といい、1年に1度はご契約内容の確認を実施。
各種キャンペーンや、「ずっともっとサービス」等、お客様とのコンタクト量を増やす仕組みを講じている。また、「ベストドクターズサービス」や介護のサービス等、保険以外のサービスも好評を頂いている。

【取り巻く環境と戦略】
人口・保険加入率ともに減少傾向であり、本社を取り巻くマーケットは縮小傾向。また将来の収支見通しも、人口の減少・少子高齢化に伴い、収益性の高い40・50代の分厚い被保険者群は減少。これにより収支は今後更なる減少局面を迎える。
また他社生保が多様な形態でシェアを拡大する中、本社シェアは約10％であり、縮小傾向。
一方で、世界の生命保険マーケット成長率は、オセアニア+73.0％、中南米＋72.5％、アジア+56.3％で、収入保険料推移は、日本を除くアジアが、日本を抜いて急成長を続けている。

本社は、海外保険事業を含むグループ事業の強化も実施しつつも、国内保険事業の強化にて、国内No.1プレゼンスの確立を目指す。2015年の主な取り組みは下記の通り。
「㈱ライフサロンへの出資」「㈱ライフプラザパートナーズへの出資」「㈱ニドリHDとの店舗型乗合代理店の共同運営」「㈱NTTドコモとの事業提携」「三井生命との経営統合」「ナショナルオーストラリア銀行の生保事業買収に合意」。国内保険事業強化に向け、具体的には、高齢層と若年層の取り込みを強化。高齢層には、相続税の「生命保険非課税枠（500万×法定族人の数）」や、生前贈与をご提案。また、学資保険販売促進にて、若い被保険者層の取り込みを狙う。

【東日本大震災で学んだこと】

約38万人の安否確認対象顧客数(岩手・宮城・福島県のお客様)のうち、安否確認済率「99.9％」が私達の胸にいつもある。たくさんのエピソードを通じて、やはり「Face to Face」の活動や、人と人とのつながり・お客様との関わりを大切にし、一層お役に立てるよう努めていきたい。

出席報告　＜会員 41 名、出席対象 37 名＞

8 月 30 日例会　　確定出席率 82.86％	9 月 13 日例会　　出席 34 名　欠席 3 名　出席率 91.89％
＜事後メイク＞ 前島憲司君（9月7日／厚木中RC）	＜欠席＞ 石村哲也君・松原貴樹君・丸田隆弘君