



イマジン ロタリー

2022～2023 国際ロータリー会長 ジェニファー・E・ジョーンズ

例会場 厚木商工会議所 5F 大会議室

例会日 毎週火曜日 12:30～

事務所 厚木市栄町1丁目16番15号 厚木商工会議所内

<http://www.atsugi-rotary.jp> メールアドレス info@atsugi-rotary.jp TEL.046-222-5811 FAX.046-222-5821

第2991回例会(9月6日)☆司会 畑中雄太 副SAA

点鐘 …和田勝美会長

斉唱 …君が代・厚木 RC の歌

ゲスト紹介



地区会員増強委員会
副委員長 木村隆也様(小田原RC)



地区会員増強委員会
委員 小原華子様(本厚木RC)

会長報告

◎ガバナー事務所 より

- ・米山学友会主催 地区環境プロジェクト「クリーンキャンペーン」開催のお知らせ
- ・9月ロータリーレート 1ドル=139円
- ・【世界ポリオデー】フォトコンテストのご案内
- ・ロータリーの友 9月度 事務所運営について

今日の例会 (2022年9月13日)

「会員卓話」

担当：財津高広君

- ・10月15日、16日開催 地区大会のご案内について
- ・2022年9月 基本的教育と識字率向上月間 | リソースのご案内
- ・ロータリー国際スキーフェロシップニセコ大会のお知らせ
- ・青森県大雨災害への義援金協力をお願い
- ◎米山梅吉記念館 より
 - ・館報40号、秋季例祭案内、賛助会入会のご案内
- ◎神奈川被害者支援センター より
 - ・例会における卓話をお願い

スマイル

地区会員増強委員会

副委員長 木村隆也様・委員 小原華子様

厚木ロータリークラブの皆様本日はよろしくお願ひ致します。

和田勝美会長・前島憲司幹事

国際ロータリー第2780地区 会員増強委員会 副委員長 木村隆也様、委員 小原華子様、ようこそおこし下さいました。本日の卓話よろしくお願ひいたします。

黄金井康巳君

地区増強委員会より、木村様、小原様に卓話にお越しいただきました。本日はよろしくお願ひ致します。

小林 透君

9/5(月)地区大会ゴルフ大会が相模原ゴルフクラブで開催されました。厚木RCからは高橋宏、中和信治、常磐重雄、小林透の4名が出席し、中和さんが5位、常磐さんが9位、高橋さん、小林は場外…残念。私(小林)はスコアで高橋さん常磐さんに勝ったのでスマイルします。

藤原純一君

昨日、妻の誕生日のお祝いでお花が届きました。大変喜んでおりました。ありがとうございました。

イマジン

次回の例会 (2022年9月20日)

「サイバーリスクへの備え」

担当：相田 洋君

金井良雄君

老化が進み眼瞼下垂の手術を受けました。その為前回の例会では卓話担当にも関わらず欠席し和田会長、西迫委員長にはサポートいただいたのでスマイルします。

高橋 宏君

本日所要の為早退します。

今日のお花



百日紅(建部卓也君)

例会「これからのクラブの未来をソウゾウ（創造・想像）しよう 会員増強・会員維持のためのレシピ」

担当：黄金井康巳君

講師：地区会員増強委員会 副委員長 木村隆也様



22-23年度 地区会員増強委員会
基本卓話

副委員長 木村 隆也

「これからのクラブの未来を
ソウゾウ(創造・想像)しよう!!
～ 会員増強・会員維持のためのレシピ～」



ジェニファー・ジョーンズRI会長

ロータリークラブとは

- ・ワクワクする場所
 - ・みんなが集まりたい場所
 - ・感動を与えてくれる場所
 - ・何でも出来るように感じる場所
- である。

大切なのは、**会員にとっての心地よさと配慮**。
会員がロータリーでどんな経験を求めているか。
果たしがいのある責任を会員に与えることが出来るかと。



入りたくなるクラブ

辞めたくないクラブであるために



クラブの棚卸しをしてみよう!

- ①未来へのビジョンを持つ
- ②魅力あるクラブづくり
(増強・維持の両輪がしっかりしている)



厚木ロータリークラブ

現在の会員数:40名(うち**女性会員 2名**)
22.7月現在の会員平均年齢:60.82歳
22.7月現在の平均在籍年数:12.75年

過去5年間の会員増減数 ()は女性

	増	減
2021-22年度	1人	4人
2020-21年度	4人	4人
2019-20年度	7人(2人)	5人
2018-19年度	6人	6人
2017-18年度	5人	6人

①戦略計画(長期・会員増強)の立案・検証

クラブの未来を描き、中長期の目標を定める際に最も重要なものは、クラブの会員基盤の向上に関してのビジョンをしっかりと持つことです。具体的な会員増強維持計画を立てましょう。状況によって目標の再設定もとても重要です。

クラブの会員基盤の向上→クラブの「継続性」の確保

→クラブのフューチャービジョン
→クラブ全体で「共有」

5年後のクラブ
10年後のクラブを
イメージしよう！

②魅力あるクラブ作りが増強と維持につながる

- ・クラブビジョンのクラブ全体への浸透と実践
- ・コロナ禍でも積極的なアクション
- ・新しい奉仕と親睦のありかた・方法
- ・多世代・多様な会員がいる
- ・充実した例会・卓話

見逃している入会候補者はいないか？
見逃している職業分類はないか？
2代目ロータリアンになりうる人材はいないか？

会社経営をしている方の奥様の入会も増えています。また、新しい事業所開設についての情報を不動産屋さんから情報収集しているクラブも。

- 会員の満足度を上げる
- 入りたくなるクラブ
- 辞めたくないクラブ



Rotary イマジン
ロータリー

会員増強といっても、単に数の問題なのか・・・



増強する事も奉仕。
ロータリーは奉仕を志す人を作る組織。

Rotary
District 2780

Rotary イマジン
ロータリー

会員増強への行動 多くのクラブの試み

- ・入会候補者向け特別(オープン)例会
- ・他の団体とのコラボレーション
- ・地域の奉仕活動への参画
(お祭り・フェスティバルなど)
- ・見学制度(ゲストフィー無料)
- ・わかりやすい奉仕活動

- ・HPやSNSで、活動内容を発信
- ・クラブパンフレットの作成
- ・ゲスト候補者紹介カードの作成
- ・入会候補者リスト作成

- ・クラブ全体での増強委員会開催
- ・ゲストも参加できる例会以外のクラブ事業の開催
(炉辺会合や懇親会)
- ・若手の開拓は若手、女性候補者の獲得を目指す
- ・増強・維持に関するクラブフォーラムの開催
(現会員の生の声を聞き出し、クラブで共有する)

Rotary イマジン
ロータリー

オープン例会

国際ロータリー
第2580地区

10月のオープン例会速報
開催クラブ 29クラブ
参加ゲスト合計 167名
入会見込み 63名
1クラブ平均 2.5名



Rotary
District 2780

オープン例会とは

- 1 普段通りの例会に会員候補者・元会員・辞退された方をお招きする例会
- 2 お試し体験で不安解消・複数ゲストの安心感
- 3 地区やグループで一斉実施し
効果アップ・参加率アップ

【オープン例会成功のための10のヒント】

①丁寧にご招待

- ・口頭だけでなく、招待状をお送りしよう
- ・「会員候補者・入会候補者」という表現は使わない
- ・元会員や学友にも声をかけよう
- ・過去に入会に至らなかった人も再度お誘いしよう

②細やかな気遣い

- ・ゲストのお名前や職業を事前に会員に周知しよう
- ・年齢・職業・出身地・住まい・趣味などゲスト情報を、当日の座席決めに活かそう。
- ・アレルギーがある場合は食事に配慮しよう

③役割分担

- ・紹介者だけに任せない
- ・出迎えの担当者や場所を事前に決めよう
- ・当日差し上げる資料を検討し準備しよう
(ロータリーの友・クラブ活動報告書・クラブ案内等)

④お名前を呼ぶ

- ・ゲストのお名前を事前に会員に周知
- ・ゲストが胸に着けるネームプレートを見やすく工夫
- ・座席にもゲストのネームプレートを用意
- ・ゲストには胸にお花を着けてもらうなど、一目でわかるように

⑤笑顔でにぎやかに迎える

- ・紹介者だけに任せず、みんなで声をかけよう
- ・会員から声をかけ、名刺交換しよう
- ・同じ目線で接しよう
- ・入り口や受付で出迎え、お見送りをしよう
- ・会場内は明るい雰囲気

⑥座席の工夫

- ・同年代や同性の会員と同じテーブルに
- ・趣味や出身地など共通点のある会員と同じテーブルに
- ・疎外感を感じさせない。場違いなど感じさせない。
- ・差し上げる資料はお席に（待ち時間に目を通して頂ける）

⑦楽しい卓話

- ・演奏会や動きのある内容にするのもよい
- ・知名度のある卓話者
- ・動画や写真を使った卓話

⑧進行の工夫

- ・ゲストにも感想を話して頂く
- ・卓話や例会時間も通常より長く設定
- ・例会前後で少人数で雑談する時間や名刺交換の時間を設ける
- ・米山奨学生の訪問日を同じ日にするなどして、ロータリーの幅広い活動に触れて頂く

⑨ロータリーを紹介する

- ・ロータリーの友などを差し上げる
- ・クラブの紹介動画を作り、最初に流す
- ・クラブ紹介カードを差し上げよう（裏面を例会の招待券や食事券にする）

⑩定期的に連絡を取る

- ・速やかにお礼状を送る。オープン例会時に撮影したお写真を同封する。
- ・入会意志が固まるのを待つ（勧誘は3回まで。しつこくしない）
- ・オープン例会を複数回行う
- ・オープン例会参加後、入会ならなかった方にも、時々オープン例会にお誘いする。

せっかく仲間になってくれた新会員は、楽しくロータリーをやってもらうことが大切です。

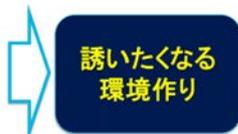
ロータリーに入って良かった（新会員の集いアンケート）

- ・異業種の人たちと知り合いになれる。
- ・尊敬できる先輩や仲間の存在。
- ・自分の頑張りを認めてもらえる。
- ・必要とされていると感じることができる。
- ・新しい自分に出会えるのではという期待が持てる。
- ・成長できる。
- ・世の中に仕事で得た利益を還元できるような奉仕が出来る。

- ➡このような気持ちに新会員をさせることができているか。 Rotary District 2780
- ➡クラブ一丸で新会員の満足度を高めよう。

会員増強の鍵は
『若手の活躍』

褒める
教育・研修する
丁寧な親睦
信じる
役割を与える



ご静聴、ありがとうございました！

国際ロータリー第2780地区
2022-2023年度 会員増強委員会

Rotary 

出席報告 <会員 40 名、出席対象 37 名>

8月23日例会 確定出席率 75.68%	9月6日例会 出席 29名 欠席 8名 出席率 78.38%
<事後メイク> 前田賢一君 (9月5日/海老名RC)	<欠席> 今井銀河君・黒柳告芳君・財津高広君・高橋伸一郎君 西迫 哲君・早寄慶一郎君・米山尚登君・常磐重雄君