厚木ロータリークラブ週報

JAPAN　第2780地区

Atsugi Rotary Club Weekly

会長　市川信也
副会長　栗原良幸
幹事　畑中雄太
副幹事　建部卓也
会報・IT　金井良雄

世界に希望を生み出そう

2023～2024　国際ロータリー会長　ゴードン R. マッキナリー

例会場　厚木商工会議所 5F　大会議室
例会日　毎週火曜日　12：30～
事務所　厚木市栄町1丁目16番15号　厚木商工会議所内

http://www.atsugi-rotary.jp　メールアドレス info@atsugi-rotary.jp　TEL.046-222-5811　FAX.046-222-5821

第3033回例会（8月1日）☆司会　柳田純昭SAA

点鐘　…市川信也会長

斉唱　…君が代・厚木 RC の歌

ビジター紹介

前年度三浦RC会員増強委員長
二塚雅則様（三浦RC）

会員増強・拡大維持委員長
山田　嗣様（鎌倉中央RC）

米山奨学生 ドルディエフ・ケマル君（東海大学）

会長報告

◎ガバナー事務所　より
・財団室ニュース７月号　８月号
・「会員増強・新クラブ結成推進月間」リソース
・８月ロータリーレート　１ドル＝１４１円

◎国際ロータリー　より
・国際ロータリーではなくロータリーショーケースで奉仕活動の情報をご入力ください

委員会報告

◎親睦活動委員会
8/22納涼親睦会の案内

スマイル

二塚雅則様（三浦RC）
三浦RC二塚雅則と申します。本日はお呼びくださいましてありがとうございます。よろしくお願いします。

地区会員増強・拡大・維持委員長 山田　嗣様
会員増強月間でうかがいました。本日のスピーカーは30人という会員増強を達成した三浦RCの二塚さんです。よろしくお願いします。

今日のお祝い　「おめでとうございます。心よりお慶び申し上げます。」

＊事業所開設
西嶌洋一君（15日）

＊会員誕生日
髙橋　宏君（13日）

＊配偶者誕生日
黄金井陽介君
（涼子夫人19日）

＊入会記念日
西嶌洋一君（H7.8.8）

今日の例会（2023年８月８日）

「ガバナー公式訪問」
担当：市川信也会長

次回の例会（2023年８月22日）

「納涼親睦例会（移動例会）」
担当：親睦委員長 前島憲司君

市川信也会長・畑中雄太幹事

RI第2780地区 三浦RC前年度会員増強委員長 二塚雅則様、RI第2780地区 会員増強・拡大維持委員長 山田　嗣様、暑い中ようこそ厚木RCにお出で下さいました。厚木RCとして当年度におきましては会員増強を積極的に取り組んでいきたいと考えておりますので本日の卓話を宜しくお願い致します。ケマルさん本日は例会楽しんでいって下さい。勉強も頑張って下さい。

会田義明君

三浦ロータリークラブ二塚様、鎌倉中央ロータリークラブ山田様、ようこそ厚木クラブの例会へおこし下さいました。本日の卓話よろしくお願い致します。

黄金井陽介君

本日所用により早退致します。

今日のお花

プロテア（市川信也会長）

例会「会員増強月間」

担当：会田義明君

講師：前年度三浦RC会員増強委員長 二塚雅則様

まず、私のロータリークラブでの経歴を紹介させていただきます。紹介と言っても２０２２年度入会、その年の７月から会員増強委員長、２０２３年度親睦活動委員長の３行しかありません。続いて三浦ＲＣ会員の推移を説明させていただきます。１９６２年に発足し、最盛期には５８名いましたが２０００年からは４０名を切り、２００７年からは３０名を超えることなく昨年度初めまで２０数名でのクラブ運営が続いていました。

次に三浦市の人口の推移です。統計開始後、１９９５年の５万５千人弱をピークに年々減少し、現在ではついに４万人を切ろうとしています。更に高齢化率も４２％と高く、市民の２．４人に１人が６５歳以上となっています。状況としては会員増強には非常に厳しい環境でしたが、そんな中、昨年度は新会員数、総会員数は歴代１位で、退会者数も史上初の０名でした。それでは実体験に基づいた会員増強のコツをお話しします。

会員増強大作戦その１「はい、わかりました」と言わざるを得ないメンバーの力を借りる

これは詳しい説明は要らないと思います。皆さんの中にもこういう理由で入会した方がいらっしゃると思います。昭和の時代からの伝統ある入会の勧め方です。

その２善意にかこつけて見返りを求める

どこのロータリークラブも寄付や協賛している団体があると思います。そこに寄付をして、チケットも数十枚購入し、主催者の２名に話を聴こうと卓話にもお呼びしました。その時に入会をお願いし、２名とも入会してくれましたので参考にしてください。

その３お祝い事は大チャンス

メンバーの誕生日会を開き、入会候補者に誕生日プレゼントとして入会申込書を書いて持ってきてくれとお願いしたところ、入会申込書を持ってきてくれたエピソードがあるので、参考にしてはどうでしょうか。

その４偶然の出会いに感謝すべし

突然バッタリ出会った入会候補者に世間話から言葉巧みにロータリーの話、そして入会して一緒に活動しようという話にもっていき入会してもらいましょう。

その５お客様は神様です

ロータリークラブの集まりで使う飲食店でお金を払う時に「ごちそうさまでした」だけではなく「入会してください」の一言も付け足しましょう。お金をもらう時なので、邪険にはできず話は聞いてくれるはずです。

その６○○の男

会員数４０人目や５０人目、また新記録の人数だからという理由でも入会の後押しになることがあります。

その７当たって砕けろ！ダメ元の飛び込み作戦

一か八かで事業所に飛び込んで入会を勧める手もあります。下手な鉄砲も数撃ちゃ当たるなんて言葉もありますから。やってみる価値はあると思います。

その８退会希望者を引き留めるのも１名増強と同じ

ロータリー活動がつまらないとか人間関係とかが理由であれば全力で引き留めましょう。

その９目標をバージョンアップ最後まで諦めない

実現可能な目標人数を決めて達成したらまた新たな目標を決めてという風に、限界を決めず常にチャレンジするようにしましょう。

その１０事務局さんへの感謝の心を忘れるべからず

事務局さんが新会員を登録しなければ正式な会員と認められません。他の仕事も抱えている事務局さんに入会申込書を渡す時、新会員の登録をお願いしますという謙虚な姿勢で渡しましょう。

増強委員長としての心構え

・増強はひとりでやらずメンバーと一緒にすること
　ひとりでやっても候補者の人数に限界があるし、偏った業界のメンバーになってしまいます。メンバーに協力してもらい、一緒に増強しましょう。

・増強はメンバーに任せず増強委員長がすること
　メンバーに入会申込書を渡しこれに書いてもらってきてではなく、候補者へは増強委員長自らが出向いて入会を勧めてください。

・入会申込書やリーフレットは常にもち歩くこと
　いつどこで誰と出会うかわからないので、ロータリー活動以外の日でも常に持ち歩いていつでも入会を勧められるようにしておきましょう。

最後に

メンバー全員の力で一人でも多くの会員増強してください。本日はありがとうございました。

出席報告　＜会員 36 名、出席対象 31 名＞

7 月 18 日例会　　確定出席率 89.66％	8 月 1 日例会　　出席 27 名　欠席 5 名　出席率 87.10％
＜事後メイク＞ 会田義明君（厚木中）	＜事前メイク＞ 早嵜慶一郎君（7月26日／小田原北RC） ＜欠席＞ 前田賢一君・金井良雄君・今井銀河君・常磐重雄君